Tu empresa está lista para escalar

Consultora de marketing,
IA y automatización.

Business Growth Engine™

El problema es que funciona.

Y aun así, notas el techo.

Inviertes en anuncios y nadie sabe decirte cuánto vendes por ellos.

Alguien pide precio y nadie vuelve a llamarle.

El equipo va a tope y cada cliente nuevo es un problema más.

Si tú paras, las ventas paran.



El crecimiento no es un canal.



Es un motor.

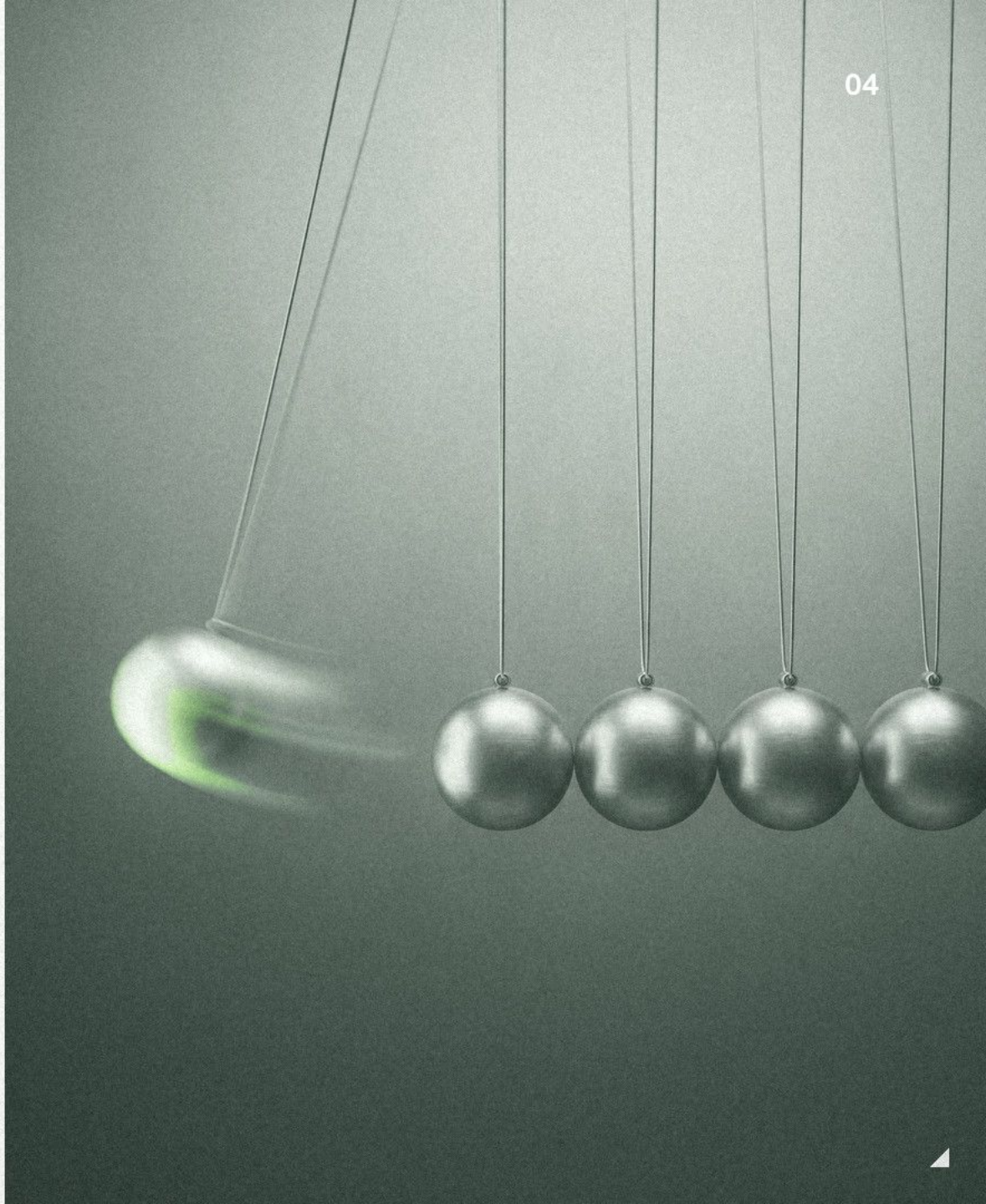
Cuando una pieza falla, las demás pierden fuerza.

Una pieza mueve a las demás.

Si tu página convierte el doble,
cada euro de publicidad rinde el doble.

Si nadie sigue al que pidió precio,
da igual lo que gaste la campaña.

Si cada proveedor mira su gráfica,
nadie responde del total.



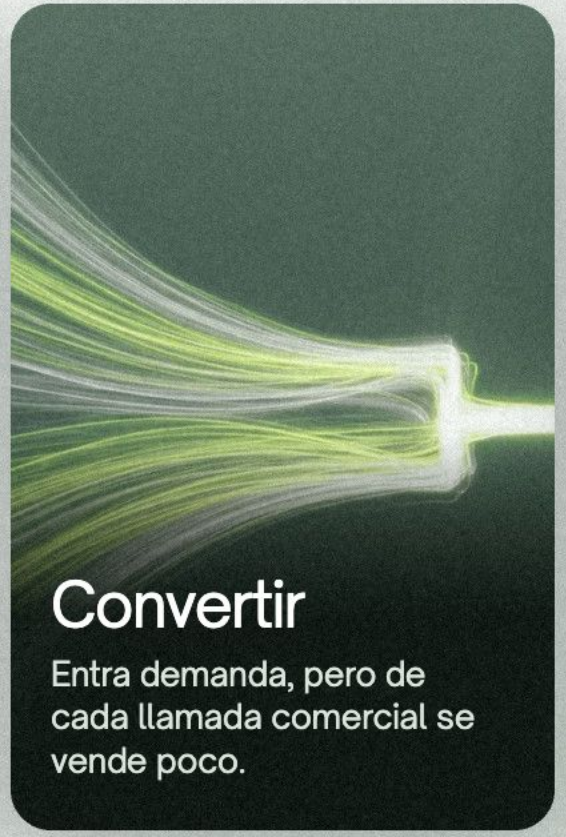
Casi siempre hay un núcleo roto.

¿Cuál es el tuyo?



Atraer

No entran clientes, aunque tienes equipo y proceso para atenderlos.



Convertir

Entra demanda, pero de cada llamada comercial se vende poco.



Automatizar

Atraes y vendes, pero la operativa llega tarde a todo.



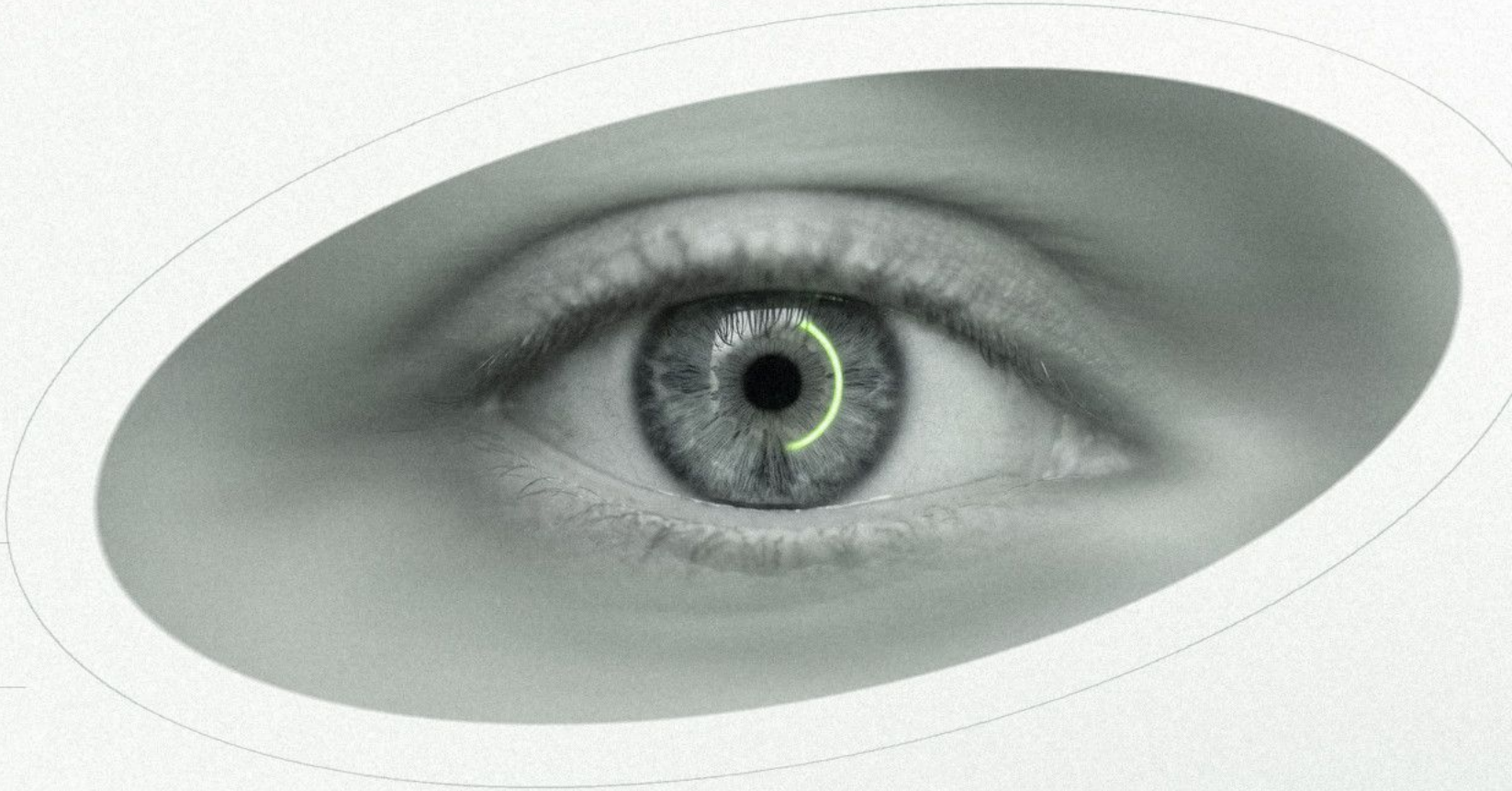
Escalar

Todo funciona, pero no das el salto: otro local, otra línea, más estructura.

Tu empresa puede vender más.

Monje.io encuentra dónde se están perdiendo oportunidades, y diseña y opera tu sistema de captación, conversión y automatización.

Escalar es la consecuencia.



De dónde venimos
Del marketing, la comunicación y la producción audiovisual.

Qué hemos sumado
Automatización, IA, procesos y desarrollo propio.

Qué somos hoy
Una consultora de marketing y automatización con un motor de crecimiento para empresas.

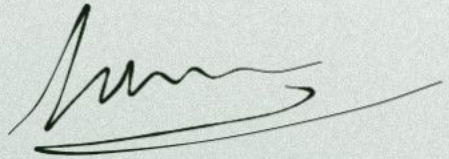
Captar y vender ya no funcionan igual.

Durante años, atraer clientes era cosa de una agencia y vender, de un equipo. Cada pieza iba por su lado y nadie respondía del total.

Hoy la IA y la automatización permiten operar marketing, ventas y seguimiento como un solo sistema, que atiende, cualifica y aprende de cada contacto.

Las empresas que lo montan bien dejan de depender de esfuerzos sueltos.

Monje.io nació para construir ese sistema contigo.



Alex · Fundador y CEO de monje.io



Lo que hacemos.



Marketing

Para que te encuentren, te entiendan y te elijan.

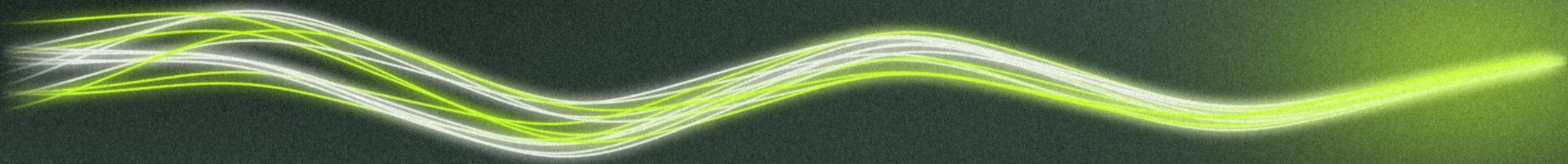
- Branding
- Contenido
- Redes
- SEO / GEO
- Publicidad
- Web
- Landings
- Email

Automatización

Para que nadie se quede sin respuesta y tu equipo llegue a todo.

- Agentes de IA
- WhatsApp
- CRM
- Nurturing
- Procesos
- Dashboard

Así funciona el motor en marcha.



01
Anuncio
Encontramos a tu cliente ideal esté donde esté.

02
Landing
Entiende lo que ofreces y te deja sus datos.

03
Chatbot con IA
Recibe respuesta y resuelve sus dudas.

04
CRM
Mejora de las tasas de conversión sin aumento de carga operativa.

05
Venta
Tu equipo cierra con todo el contexto delante.

Y vuelta a empezar: lo que aprendemos afina el siguiente anuncio.

Agencia, empleado o motor completo.

Una agencia

Qué cubre
Redes, anuncios o la web.

Cómo trabaja
Ejecuta lo que se le pide.

Lo que queda en tu mano
Coordinar todo lo demás.

Alguien en plantilla

Qué cubre
Lo que una persona sepa hacer.

Cómo trabaja
Necesita que le marquen la estrategia.

Lo que queda en tu mano
Buscar, contratar, nómina y bajas.

monje.io

Qué cubre
Marketing y automatización, con desarrollo interno.

Cómo trabaja
Pensamos y hacemos.

Lo que queda en tu mano
Decidir.

Trabajo real.

Tres cuentas, tres sistemas en marcha.



Captación y copywriting

Gestionamos su newsletter, contenidos de alto valor y montamos el sistema que los alimenta.



Consultoría, soluciones y campañas

Web, sistemas de ventas, landings de producto y consultoría IA.



Producto, contenido y academia

Identidad, web con venta de productos y desarrollo completo de su academia online.

Algunas de las cuentas que

operamos hoy.

Desde Pedro Buerbaum hasta un grupo de automoción.



















Trabajamos con empresas que ya venden.

Ya vendes.
Venimos a soltar el freno de algo que ya está en marcha.

Decides tú.
O te sientas con quien decide.

Inviertes en el sistema.
No solo en los anuncios.

Cambias cosas dentro.
El sistema toca cómo se trabaja, no solo lo que se publica.



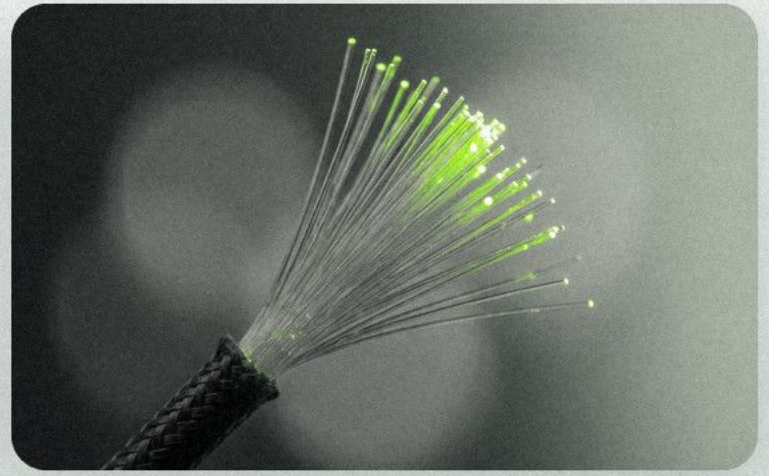
Si te ves en alguna de estas, hablemos.



01 Te planteas contratar a alguien para aumentar ventas, marketing o mejorar procesos.



02 Tu equipo podría atender bastante más demanda de la que recibe.



03 Quieres transformar la empresa con IA y sabes que vas por detrás.

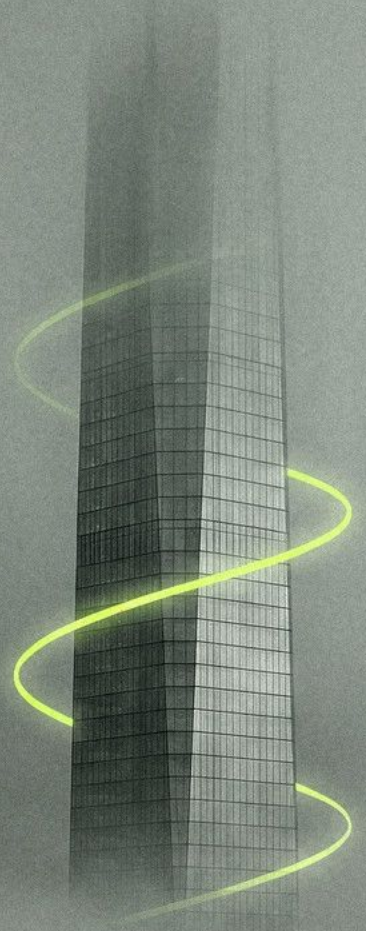
Dos modalidades

Se elige tras el diagnóstico.
La cuota se ajusta a cada negocio.

Grow

El punto de partida.

- Consultoría estratégica
- Branding, redes y contenido
- Web y landings de captación
- Campañas optimizadas
- CRM y automatización de canales de venta
- Agentes IA para atender contactos



Scale

Todo lo de Grow, con más volumen y profundidad.

- Landings y campañas, por línea de negocio
- Sistemas propios hechos a medida
- Dashboard de resultados en tiempo real
- Segmentación por empresa y producto
- Retargeting
- Secuencias de nurturing

Qué pasa cuando empezamos.

Diagnóstico

Vemos dónde se pierden oportunidades y qué tocar primero.

Diseño

Definimos el sistema: mensaje, canales y procesos.

Puesta en marcha

Lo montamos y lo operamos contigo dentro de tu empresa.

Mejora continua

Medimos, optimizamos y ajustamos lo que se puede mejorar.

Qué medimos y qué ves cada mes.



Contactos

Cuántos entran y por qué canal.

Coste por contacto

Cuánto te cuesta cada uno.

Conversión

Cuántos acaban comprando.

Ventas

Cuánto vendes y de dónde viene.



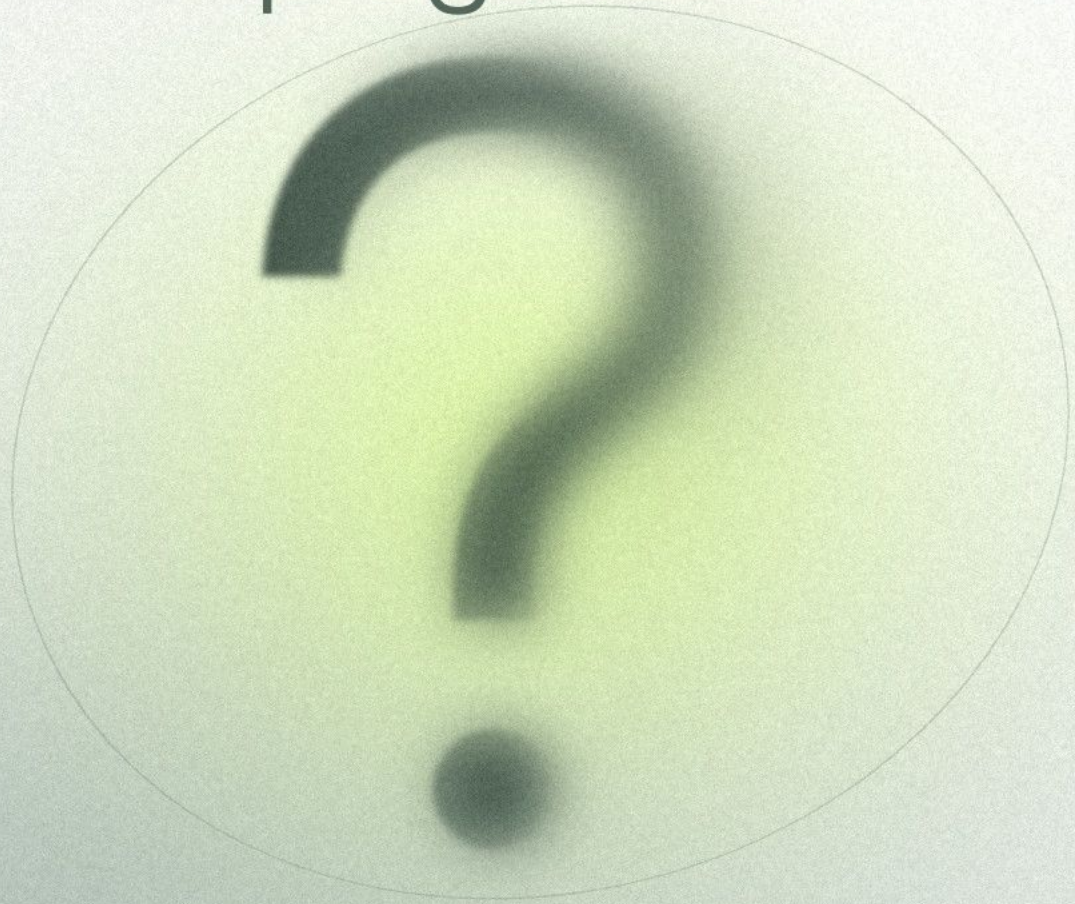
Lo tuyo
sigue siendo tuyo.

Tus cuentas
Publicidad, web y herramientas, a nombre de tu empresa.

Tus datos
Los contactos y los resultados se quedan contigo.

Tus contenidos
Lo que creamos para ti es tuyo.

Lo que te estarás preguntando.



Ya tengo una agencia.

No hace falta empezar de cero. Vemos qué funciona, lo mantenemos y conectamos lo que falta.

¿Cuánto tiempo me va a pedir?

Lo justo para decidir. Tu tiempo va a las decisiones, no a coordinar proveedores.

¿Tengo que cambiar de herramientas?

No siempre. Partimos de lo que ya usas y cambiamos solo lo que te frena.

¿Y si algo no funciona?

Lo vemos en las cifras y lo ajustamos. Por eso medimos desde el principio.

Todo empieza con un diagnóstico.

Una sola reunión, con tus cifras delante. Sales sabiendo dónde está tu freno.

Auditoría

Repasamos tu empresa núcleo a núcleo: canales, cifras, procesos y propuesta de valor.

Informe

Tres problemas, mejoras rápidas y qué haríamos en los primeros 90 días.

Planes

Qué programa encaja y cuántas ventas al mes lo rentabilizan.



¿Por dónde crecería más tu empresa?

Media hora con tu caso delante para señalar el punto que hoy marca tu techo.

Haz tu diagnóstico gratuito

monje.io/diagnostico · alex@monje.io · +34 619 814 199